

Servicios de apoyo empresarial al emprendimiento científico

CEEI Valencia





200 BIC



29 BIC

ANCES – Asociación Nacional de CEEIs Españoles

ANCES. La Red Española de Centros Europeos de Empresas e Innovación



Red CEEI Comunitat Valenciana



OBJETIVOS DEL CEEI

El CEEI Valencia es una iniciativa promovida por la Generalitat Valenciana, a través del IVACE (Instituto Valenciano de Competitividad Empresarial), para desarrollar actividades de:

- **Fomento del Emprendedurismo y la Innovación:**

Actividades presenciales:

- Charlas, Seminarios y Jornadas
- Cursos Creación Empresas
- Apoyo al Día de la Persona Emprendedora

Actividades On Line:

- Portales CEEI

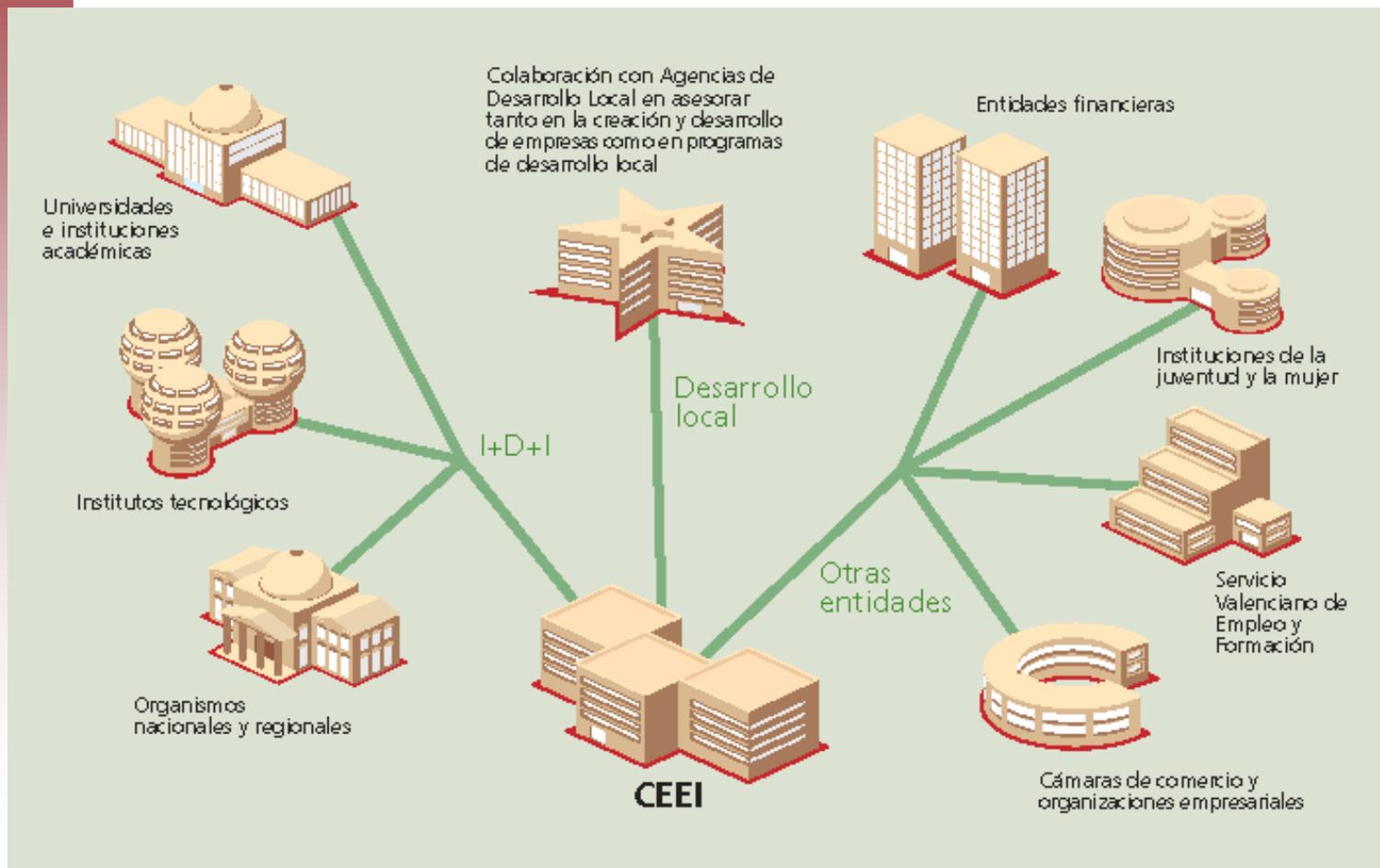
- **Creación de Empresas:**

- Asesoramiento personalizado a emprendedores
- Modelos de Negocio y Planes de Empresa

- **Consolidación y Crecimiento de Empresas:**

- Uso de infraestructuras del CEEI
- Asesoramiento en Gestión Estratégica, Innovación, Marketing-Ventas y Financiación.

COLABORACIONES



Y el CEEI Valencia... ¿qué pinta en todo esto?

Evolucionando desde 1.991...



...junto a **más de 1.000 empresas innovadoras,**
entre las cuales hay iniciativas procedentes de..

Algunas empresas...



¿Qué elementos son necesarios para emprender?



RECURSOS



Diferentes perspectivas...



No es lo mismo...

Empresa	Ítem	Proyecto de Investigación
Financieros, comerciales, administrativos,...	Composición de equipos	Científicos y técnicos
Vender y generar beneficios	Objetivo primario	Alcanzar un resultado "útil para la ciencia"
Clientes, proveedores, bancos, inversores, etc.	Interlocutores	Otros equipos de investigación, administraciones públicas, universidades,...
Bancos, inversores, Administraciones Públicas,.....	Financiación	Administraciones Públicas
Empresarial	Lenguaje	Científico y técnico

Emprendimiento científico: situación habitual



Emprendimiento científico con apoyo del CEEI Valencia



¿En qué etapas actúa el CEEI Valencia?



¿Cómo ayuda el CEEI Valencia?

FORMACIÓN PARA PYMES Y EMPRENDEDORES

Charlas

Jornadas Técnicas

Cursos de
Creación

Seminarios

Talleres/Workshops

de Empresas

ASESORAMIENTO EMPRESARIAL Y MENTORIZACIÓN



GRUPAL



BÁSICO



A MEDIDA

ESPACIOS PARA EMPRESAS

COWORKING

CENTRO DE
EMPRESAS

ESPACIOS PARA
TUS EVENTOS

OTROS

Emprenemjunts.

PaginasNaranja

 LONJA DE INVERSIÓN
Perfiles de inversión e inversores

 **seimed**
FORNITURA EMPRESAS EUROPEAS

 enterprise
europe
network

FORMACIÓN PARA PYMES Y EMPRENDEDORES

Charlas

Jornadas Técnicas

Cursos de
Creación

Seminarios

Talleres/Workshops

de Empresas



Diferentes duraciones

- Desde 2 horas hasta 100 horas



Diferentes temáticas

- Desde muy específicas hasta muy generales



Diferentes grupos

- Desde 6 personas hasta 100 personas

Foro Creación de Empresas



CENTROS EUROPEOS DE
ADORAS

OBJETIVO: Dar respuesta a las necesidades de los promotores que precisen asistencia de expertos en temas de interés en la puesta en marcha y lanzamiento de una nueva actividad empresarial.

El objetivo de esta hoja informativa es establecer una comunicación con todo el entorno de personas y entidades, sobre el tema de creación y consolidación de empresas, para informar de las actividades previstas en el Foro de Creación de Empresas de cada mes.

Marzo

L	M	M	J	V	S	D
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

14ª Época - Nº 138
Marzo 2010

¡IMPORTANTE!
El objetivo de esta hoja informativa es establecer una comunicación con todo el entorno de personas y entidades, sobre el tema de creación y consolidación de empresas, para informar de las actividades previstas en el Foro de Creación de Empresas de cada mes.

24h.
de actividades

SEMINARIOS EMPRENDEDORES <i>Miércoles</i>	JORNADAS ABIERTAS <i>Jueves</i>
<p>SEMINARIOS PARA LA CREACIÓN DE EMPRESAS</p> <p>Información por parte del personal especializado del CEEI Valencia, sobre los aspectos técnicos, recursos y herramientas fundamentales para la creación de una empresa.</p> <p>Programa Creación de Empresas: Objetos básicos:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Factores clave de éxito en un negocio • Cómo financiar proyectos innovadores <p>Plan de Empresa: Aspectos técnicos</p> <ul style="list-style-type: none"> • Plan de Marketing • Plan de Operaciones/Producción • Plan de Recursos Humanos • Plan Económico-Financiero • Estructura Jurídico-Legal • Resumen Ejecutivo <p>Miércoles, 10 y 24 de Marzo, de 16:30 a 20:00 h.</p> <p><i>CEEI Valencia presenta 9 empresas innovadoras</i></p> <p>El próximo día 4 de marzo a las 12:15h., tendrá lugar en el CEEI Valencia, la 2ª Presentación de Empresas.</p> <p>Dicho acto que se realiza anualmente, permitirá difundir y promocionar la actividad de 9 empresas de reciente creación, pertenecientes al Club de empresas CEEI Valencia, así como sus productos y servicios, en una exposición que estará abierta al público asistente:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Cediver, S.C.V., laboratorio de análisis clínicos veterinarios. • Graciosa esesores, S.L., elaboración de estufas geotérmicas y medioambientales. • GMF Bioscience, S.L., agricultura sostenible. • Nubent, S.L., aplicaciones innovadoras orientadas al entorno web. • Publiberia, S.L., aplicaciones digitales de gestión de la información. • Sciencefly Anatomy Center, S.L., formación de especialistas médicos. • Semval, S.C.V., consultoría y desarrollo de productos y proyectos. • Valencia Biopharma, S.L., empresa biotecnológica. • Water On Line Analytic Europe, S.L., spin-off de Biotecnología. <p>Más información: http://www.ceeivalencia.net</p>	<p>¿Donde localizar a mis nuevos clientes?</p> <p>Objetivos: Tener un buen producto no es suficiente. Los clientes, difícilmente van a venir a buscarnos sólo porque haya comenzado a vender su producto. Es necesario que salgamos a buscarlos y convencerlos de que, ciertamente, tenemos un producto o servicio que puede cubrir sus necesidades. Conocer a mi público objetivo. Ampliar mi base de clientes potenciales. Saber dirigirse a nuevos mercados o segmentos de mercado. Analizar procedimientos disponibles para ampliar nuestra cartera de clientes.</p> <p>Programa:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Visión de mi empresa y mis productos • Conocimiento del Cliente Potencial • Plan de búsqueda • Búsqueda de clientes 2.0 <p>Jueves 11 de Marzo, de 16:30 a 20:00 h.</p> <p>Modelos de negocio que rompen las reglas</p> <p>Objetivos: Saber identificar el "Mapa de negocios" de mi empresa, en el que cruzamos sus líneas de producto y/o servicio con sus mercados/tipos de clientes. Dar a conocer un método sencillo y potente para innovar en el modelo de negocio y romper las reglas del sector. Desarrollar, de forma práctica, el concepto estratégico de negocio y de mapa de negocios de la empresa, y cómo se integran estos con el resto de las decisiones estratégicas.</p> <p>Programa:</p> <ul style="list-style-type: none"> • La pirámide estratégica: decisiones estratégicas en la empresa • ¿Qué es el mapa de negocios? • ¿Cuáles son mis negocios prioritarios? • Mapa de negocios actual y mapa de negocios futuro • Estrategia actual y futura en los negocios prioritarios: innovar en el modelo de negocio <p>Jueves 25 de Marzo, de 16:30 a 20:00 h.</p>

JORNADAS ABIERTAS DE GESTIÓN EMPRESARIAL

Abordan diferentes temáticas de plena actualidad.
(jueves)



CEEI Valencia
C/Alfonso Xarxa, 10
46100 Benet (Valencia)
T: 963 50 50 50
www.ceeivalencia.net

Informacion.foro@ceei.net

SEMINARIOS EMPRENDEDORES

Seminarios para la Creación de Empresas

2 miércoles al mes de 16,30 a 20,30 h.

Guía y orientación a los emprendedores
con una iniciativa empresarial

SEMINARIO PARA LA
CREACIÓN DE
EMPRESAS



Seminarios de Motivación Empresarial y Autoempleo

1 miércoles al mes de 10 a 13 h.

Seminario para motivar y dar a conocer
la cultura empresarial a los asistentes.

Seminario de Motivación
Empresarial y Autoempleo



NEW
PRODUCT

2015

TALLERES y WORKSHOPS

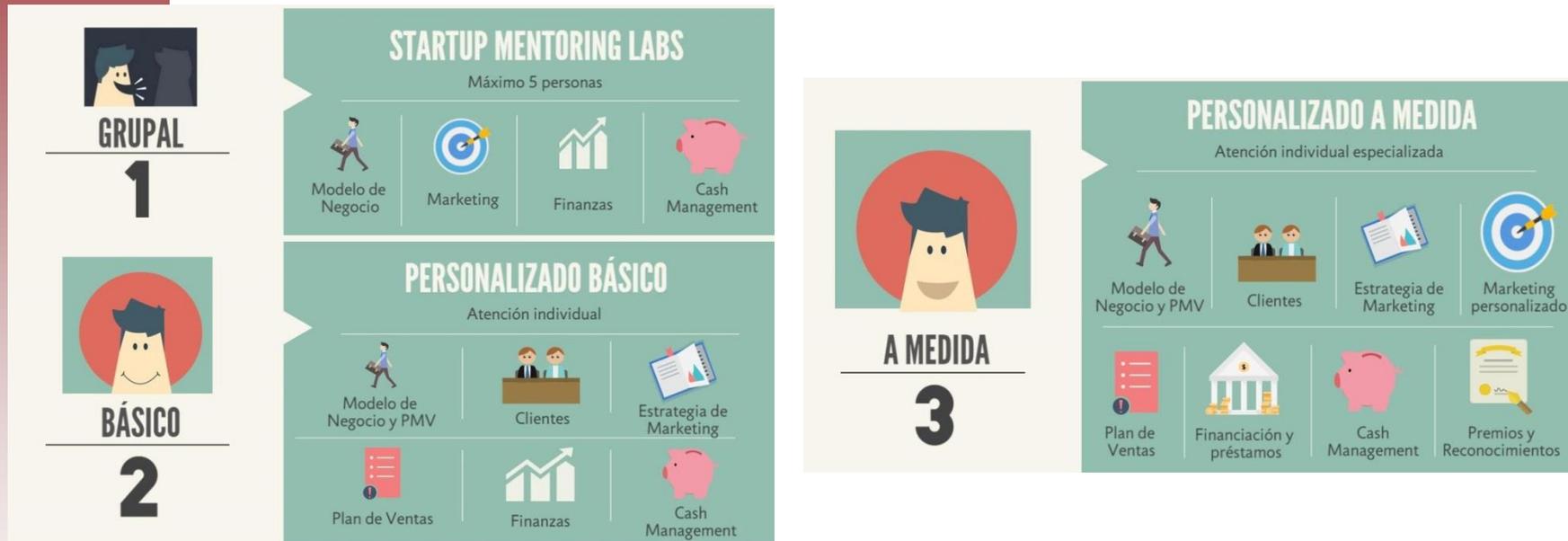
Sesiones de 4 horas totalmente prácticas para un máximo de 20 alumnos y con un precio de 40€/sesión.

Algunas de las temáticas son:

- Modelo de Negocio
- 3-2-1 Acción! Aprende cómo vender tu empresa en 60 segundos delante de una cámara
- Cómo sacarle partido a Twitter para tu negocio
- Cómo sacarle partido a Facebook para tu negocio
- Analítica Web y Reputación Online
- Estructuras de costes, control de gestión y política de fijación de precios"
- Gestión Económico Financiera para no Financieros
- Cómo sacarle partido a LinkedIn para tu negocio



ASESORAMIENTO EMPRESARIAL Y MENTORIZACIÓN



Ofrecemos **asesoramiento, mentorización y acompañamiento especializado y personalizado.**

Todo lo que una **Empresa** necesita para **crecer y desarrollarse**, desde su Creación hasta su Consolidación.

Nos adaptamos a los servicios que el cliente necesite, con un **Asesoramiento Grupal o Asesoramiento a medida.**

StartUp Mentoring Lab

SMLabs

Sesiones grupales de asesoramiento para ayudar a las empresas en su consolidación a través de mentorización intensiva.

(de 4 horas, máximo 5 alumnos y 56€/sesión).



ASESORAMIENTO EMPRESARIAL Y MENTORIZACIÓN

Uso de metodologías específicas

Know how

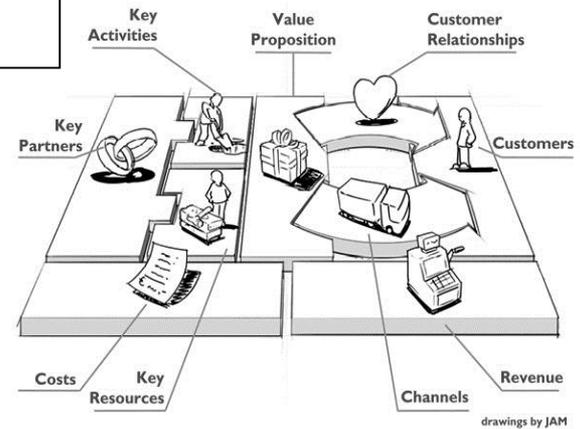
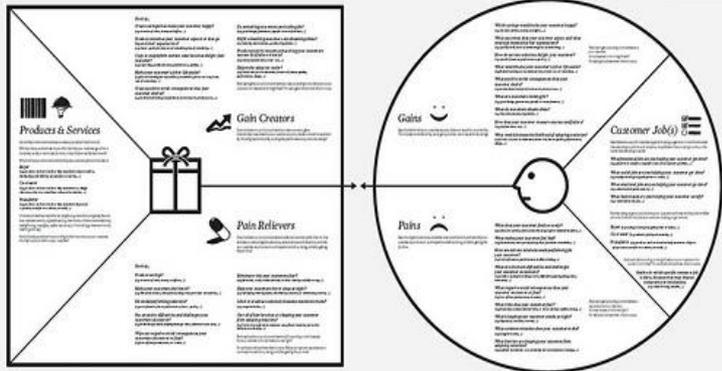
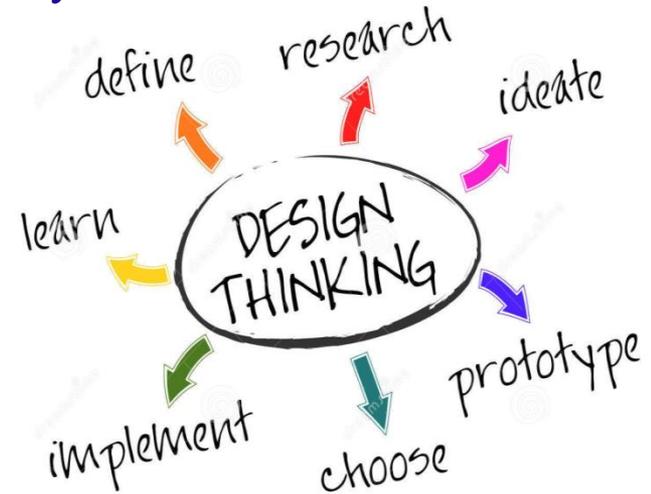
labto market

De 0 a 100

bic granada

Centro Europeo de Empresas e Innovación

The diagram illustrates a 10-step process flow for 'labto market'. It starts with 'CONCEPCIÓN' (1) and 'ANÁLISIS DE MERCADO' (2), followed by 'DESARROLLO DE UN PROTOTIPO' (3), 'VALIDACIÓN DE LA IDEA' (4), 'VALIDACIÓN DE LA EMPRESA' (5), 'VALIDACIÓN DEL PLAN DE NEGOCIO' (6), 'VALIDACIÓN DEL EQUIPO' (7), 'VALIDACIÓN DEL MODELO DE NEGOCIO' (8), 'VALIDACIÓN DEL PLAN DE MARKETING' (9), and finally 'LÍNEA DE EMPREZA' (10). The process is supported by 'Know how' (represented by a flask and ladder) and 'bic granada' (represented by a globe).



ESPACIOS PARA EMPRESAS

COWORKING

Espacio compartido entre varios emprendedores y empresas para fomentar las sinergias entre ell@s

CENTRO DE EMPRESAS

Locales de entre 12 y 350 m². Muchos de ellos preparados para la instalación de laboratorios

ESPACIOS PARA TUS EVENTOS

Salas de reuniones, salón de actos y salas multiusos (formación, demos,...)

*Incluye: Espacios pensados para fomentar el **networking** entre residentes, **parking** gratuito, **vigilancia** 24 horas, **acceso 24/7***, **asesoramiento puntual** por los técnicos, **ventajas** en el acceso al resto de actividades, ...*

INFRAESTRUCTURA

“COWORKING CEEI Valencia”

Tú pones la Idea nosotros el Espacio

Espacio de trabajo compartido que posibilita la cooperación y sinergias con otros emprendedores y empresas.

Modalidades:

- **Básico:** con puesto de trabajo fijo
- **Alternativo:** puesto de trabajo sin ubicación fija. Gratis 3 primeros meses, con plan de negocios CEEI.



INFRAESTRUCTURA: CENTRO DE EMPRESAS

Contamos con un total de 4.375 m² de superficie construida, con:



27 locales de servicios o semi-industriales
(de 15 hasta 120 m²)



11 Despachos administrativos
(Entre 12 y 20 m²)

Ventajas diferenciales del CEEI:

Mínima inversión, mínimo riesgo:

- No es necesaria la presentación de avales.
- Módulos acondicionados con un mobiliario básico hasta 40 m².
- Suministros de electricidad, agua, teléfono, internet y climatización por el CEEI sin necesidad de contratación externa.
- 161 plazas de parking gratuito (94 interiores y 67 exteriores) Zonas habilitadas para carga y descarga.
- No se fija un periodo mínimo de contrato de alquiler.
- Servicios comunes gestionados por el CEEI.
- Economías de escala en costes fijos en recursos y servicios; seguro, asesoría, etc...

INFRAESTRUCTURA: ESPACIOS PARA EVENTOS Y JORNADAS



SALA POLIVALENTE

Máximo 20 personas



Proyector en el techo y pantalla de proyección



Portátil conectado por cable a internet



Pizarra Lateral



Aire acondicionado frío/calor



Posibilidad de catering y agua



Red WIFI



AULA DE FORMACIÓN

Máximo 25 personas



Proyector en el techo y pantalla de proyección



Portátil conectado por cable a internet



Pizarra Lateral



Aire acondicionado frío/calor



Posibilidad de catering y agua



Red WIFI



SALAS DE REUNIONES

Máximo 8 personas



Red WIFI



Aire acondicionado frío/calor



Pizarra Lateral



Posibilidad de contratar servicio de proyección



Posibilidad de catering y agua



SALÓN DE ACTOS

Máximo 90 personas



Proyector en el techo y pantalla de proyección



Portátil conectado por cable a internet



Pizarra Lateral



Aire acondicionado frío/calor



Posibilidad de catering y agua



Red WIFI

Salas preparadas dónde organizar eventos empresariales:

Cuenta con **salas de diferentes tamaños y medios técnicos** necesarios para asegurar el éxito y el excelente desarrollo de cualquier actividad. Además de ofrecer **servicios complementarios** al desarrollo de la actividad como son la posibilidad de contratar servicio de aguas y/o catering.

OTROS

**Emprenem
junts.**

**Una plataforma
de
Todos para
Todos**



Visitantes únicos'14	724.373
Visitas'14	2.699.563
Páginas vistas'14	21.212.529

CEEI Valencia

València Parc Tecnològic

informacion@ceei.net

www.ceei-valencia.com