

levelup

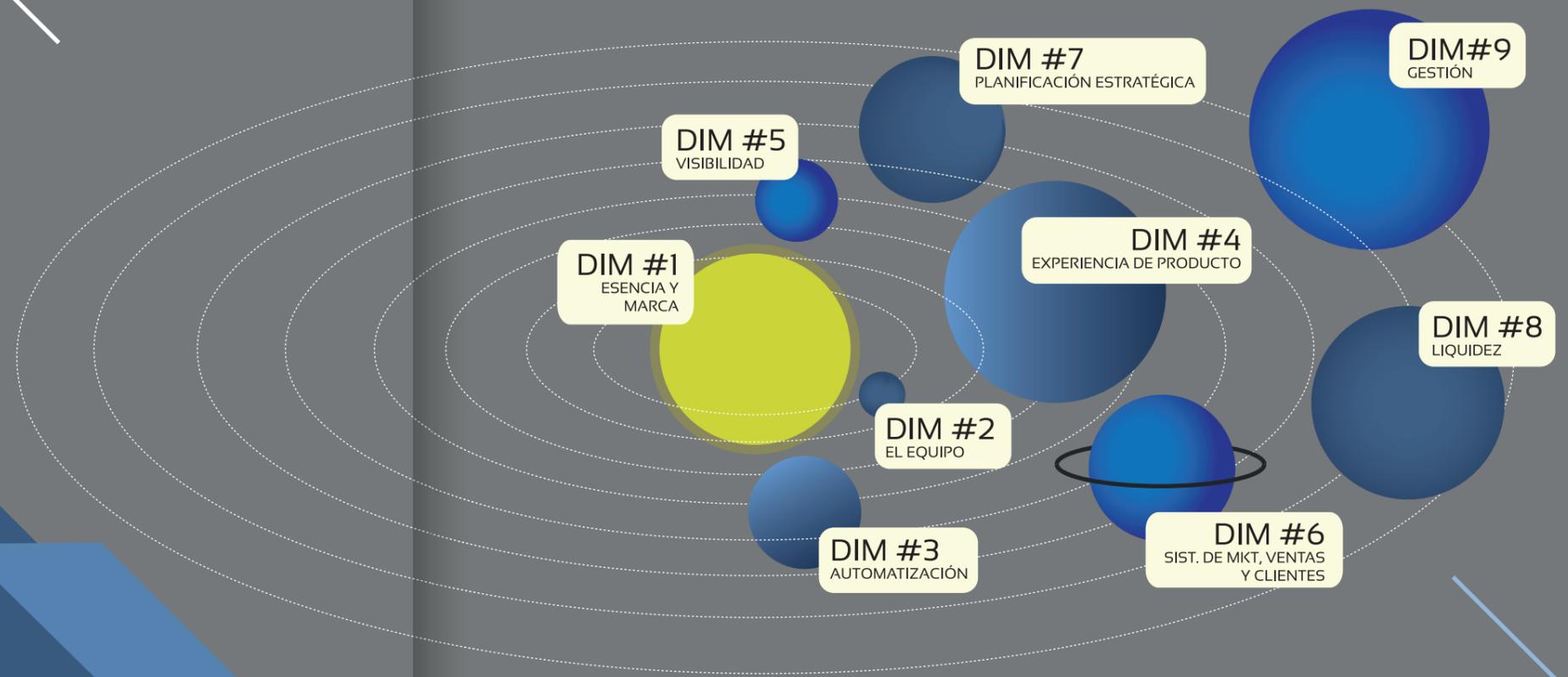
Escuela de Negocios. Fábrica de Resultados.

***ESCUELA DE NEGOCIOS
PARA AUTÓNOMOS Y PYMES
LÍDER EN ESPAÑA***

01

EL ORIGEN DEL SISTEMA

Level UP es una **Escuela de Negocios** para autónomos y PYMEs que se basa en el modelo de negocio "Las 9 Dimensiones Empresariales: único modelo de negocio avanzado para PYMEs", diseñado por su Fundador y CEO, Carlos Delgado Zarco.



Alicante, Noviembre de 2012, Level UP nace con la visionaria misión de responder a la siguiente pregunta: **¿cómo crear un sistema que permita, a cualquier emprendedor o empresario, mejorar sus resultados en un corto espacio de tiempo?**

El resultado es la creación de algo que antes, simplemente, NO EXISTÍA. **Un modelo de negocio que engloba TODO lo que una empresa debe hacer para crecer.** Diseccionado y transformado a un lenguaje y unos **conceptos** que cualquier asistente pueda comenzar a poner en practica desde el primer día.

02

ALGUNOS NUMEROS DE LEVEL UP

Desde su creación, Carlos Delgado pretendía cambiar el futuro profesional de miles de profesionales y empresarios. 11 asistentes acudieron al primer curso en Diciembre de 2012. Desde entonces, ese número no ha parado de crecer, superando las 200 personas en los últimos cursos de formación de Nivel 1 y alcanzando los 800 en el macroevento "Golpe de Efecto".

Número de asistentes a nuestras conferencias y eventos gratuitos de formación

+8.500

Número de asistentes a nuestros cursos de formación desde Diciembre 2012

+4.700*

Número de empresas asesoradas (consultoría para pequeños negocios)

39

Provincias en las que se desarrolla actualmente el Sistema de Formación de Level UP

Alicante, Madrid, Barcelona y Valencia

Crecimiento en los últimos 2 años

617%

Incremento de personas en el equipo

De 1 a 15

**4.700 asistentes (de pago) a nuestros eventos formativos en 3,5 años nos convierte en Líderes del sector a nivel nacional.*



03

EL SISTEMA

Cualquier persona debe comenzar por el Nivel 1 (Crecimiento), por una de las dos líneas de formación. A partir de ahí, si cree que lo que está aprendiendo tiene el poder de mejorar su rendimiento profesional, empresarial y personal, puede decidir continuar la formación con Level UP.

El Sistema es único, creado desde 0 y del puño y letra del Fundador, Carlos Delgado. Un tremendo y extenuante esfuerzo por sintetizar lo que las grandes empresas saben y utilizan todos los días bajo una premisa ineludible: la comprensión y puesta en práctica de lo aprendido ha de ser inmediata.

“Las 9 Dimensiones Empresariales: único modelo de negocio avanzado para PYMES” se imparte en seis cursos. Tres se centran en el desarrollo del **liderazgo personal** (autoconfianza, habilidades, gestión del tiempo, comunicación, decisiones, rendimiento, productividad, etc). La otra línea de formación se trabaja el **desarrollo empresarial** (ventas, innovación, marketing, gestión, negociación, optimización, clientes, etc). Cada una de ellas tiene tres niveles: Nivel 1 (Crecimiento), 2 (Avanzado) y 3 (Experto).



04

EL FUNDADOR



Todo comenzó con un pensamiento. Y ese pensamiento llevó a una decisión: abandonar un salario de 6 cifras como directivo para **perseguir el sueño de cambiar el futuro profesional de miles de personas.** Lo que hace unos años era una locura, hoy es una empresa sólida y en plena expansión.

05 EL EQUIPO

Level UP no sería posible hoy sin el equipo de personas que lo componen. Personas que creen que un mundo mejor es posible y que han creído en su propio cambio antes de inspirar a otros con el suyo. Compañeros con los que cualquier persona sueña, llenos de optimismo, energía y ganas de cambiar el mundo. Éstos son algunos de ellos:



CARLOS DELGADO ZARCO
Fundador y CEO
Mayor virtud: inspirador
Aspecto a mejorar: demasiado exigente



PABLO CARCELÉN PITALUGA
Director de Expansión
Mayor virtud: simpatía
Aspecto a mejorar: impaciencia



ROSA LÓPEZ BASTANTE
Administración y Contabilidad
Mayor virtud: tenacidad
Aspecto a mejorar: demasiado perfeccionista



PABLO SOLER
Formador y Asesor estratégico
Mayor virtud: empatía
Aspecto a mejorar: ser menos controlador



MARISA DELGADO ZARCO
Inscripciones y Eventos
Mayor virtud: ilusión e involucración
Aspecto a mejorar: dispersión



JOAQUÍN HERNÁNDEZ RIQUELME
Expansión y Desarrollo
Mayor virtud: proactivo
Aspecto a mejorar: dejar las cosas para más adelante



ANDRÉS LÓPEZ HIDALGO
Web y Marketing Online.
Asesor estratégico
Mayor virtud: emprendedor
Aspecto a mejorar: gestión del tiempo



JOSÉ ANTONIO GARCÍA
Expansión y Desarrollo
Mayor virtud: empatía
Aspecto a mejorar: ser más creativo



JUAN ANTONIO CARCELÉN PITALUGA
Asesor estratégico
Mayor virtud: alegre y creativo
Aspecto a mejorar: mis miedos



NEREA MATELLANES MONTECATINE
Asesora estratégica
Mayor virtud: apasionada
Aspecto a mejorar: impuntualidad



EVA MAYOR RONDA
Asesora estratégica
Mayor virtud: organización
Aspecto a mejorar: demasiado impulsiva



TERENCIO MESTRE
Asesor estratégico
Mayor virtud: espíritu emprendedor y colaborativo
Aspecto a mejorar: impaciencia



JUAN MAGARIÑOS
Expansión y desarrollo
Mayor virtud: hacer Networking
Aspecto a mejorar: flexibilidad



ALEJANDRO MARTÍN CÁRCELES
Asesor estratégico
Mayor virtud: planificación
Aspecto a mejorar: hablar en público



NURIA BENEDITO PUJOL
Coaching y asesoramiento
Mayor virtud: entusiasta
Aspecto a mejorar: demasiado auto-exigente



THOMAS EASTMAN
Expansión y desarrollo
Mayor virtud: muy emprendedor
Aspecto a mejorar: dejar las cosas para más tarde

06

LA EXPERIENCIA

Level UP se define como “Fábrica de Resultados”, como lo demuestran los centenares de casos reales, comprobables, de personas y de empresas que han crecido llevando a cabo nuestros principios y estrategias.

Hay negocios que han multiplicado su facturación por 2, por 3, por 5 o incluso por 10 en solo un año. Hay **negocios que han evitado el cierre** inminente tras comenzar a formarse con nosotros. Hay **personas que han conseguido el empleo que buscaban** tras meses desesperadas y sin salida.

Todo esto **no es casualidad**. En realidad, **Level UP no hace cursos, sino que propone profundas experiencias de transformación**. Cambiar a una persona no es fácil. A su negocio, todavía menos. Somos conscientes de que el cambio debe comenzar DURANTE el curso. Y por eso hemos creado una mezcla de **aprendizaje, dinámicas experienciales, participación, audiovisuales, emociones y decisiones** que permiten que eso suceda... una y otra vez.



07

CONFERENCIAS Y CONGRESOS

La propuesta de Level UP rompe con la formación empresarial tradicional. No queremos que la gente pague por algo que todavía no conoce. No es justo que alguien invierta miles de euros en formación sin saber si saber si le va a funcionar o no.

Muy pocos empresarios dedican su tiempo a formarse activamente. A desarrollar y adquirir capacidades empresariales de alto nivel. Y lo entendemos, porque dedicar tu tiempo y tu dinero a una formación y terminar con la sensación de "vaya pérdida de tiempo" es demasiado frecuente y demasiado triste.

Por eso desde el principio **extendemos nuestro mensaje a través de conferencias, jornadas, charlas, talleres, etc.** Éstos son algunas de las entidades con las que hemos colaborado en los últimos años:

- Asociación de Jóvenes Empresarios (Alicante, Murcia, Madrid, etc).
- Cámaras de Comercio.
- Agencias de Desarrollo Local (ADLs).
- Centros Europeos de Empresa e Innovación, CEEI.
- Unión Intersectorial de Empresarios, UEI (Granollers, Barcelona).
- Grupos de Networking (BNI, Desayunos de Negocios, etc).
- PIMEC Barcelona.
- Másters empresariales (IMBS Valencia, EOI Madrid).
- Empresas de marketing relacional.

Disponemos de múltiples temáticas, conferencias y Masterclass, nuestro Departamento de Expansión gestiona y planifica los eventos.

- Guerra de Precios.
- Cómo Cuadruplicar las Ventas en un Año.
- Bye Bye Competencia!
- Vamos a Contar Mentiras.
- La Magia de la Comunicación.
- 60 segundos, 60 Diamantes.



08

PRESENCIA EN MEDIOS

Casi desde el Origen, el rompedor concepto de Level UP ha llamado la atención de prensa, radio y televisión. Nuestro Departamento de Comunicación trabaja por transmitir nuestro mensaje y alcanzar la máxima difusión hacia nuestro público objetivo.

elEconomista

LECCIONES DE MULTINACIONAL PARA PYMES Y AUTÓNOMOS

El método de Level Up transmite, de modo sencillo y sobre casos reales, estrategias para dinamizar el negocio. Tras superar los 3.000 alumnos en tres años en Alicante, aborda su expansión nacional

Ser proactivo, formarse, pensar en el largo plazo y el cliente, claves para prosperar en los negocios

Publicado por Redacción en *Emprendedores* hace 2 días

[Añadir a eBook](#) [PDF](#) [Imprimir](#) [Comentar](#)



Expansión



Carlos Delgado.

“La pyme que no sepa diferenciarse tiene los días contados”

ENTREVISTA **CARLOS DELGADO** Fundador de la Escuela de Negocios Level Up.

rtve

CADENA SER

COPE

ONDA CERO



tve



09 LA VISIÓN

En España no existe una gran cultura formativa. Casi nadie le explica a emprendedores, autónomos y PYMEs que sus resultados siempre están al mismo nivel que sus capacidades. **Todos quieren mejores resultados, pero muy pocos invierten en aprender cómo hacer negocios.**

Nuestra VISIÓN es conseguir implantar en la Cultura Empresarial Española que **la formación debe formar parte del día a día de cualquier negocio.** Y no solo la empresarial, sino también la del liderazgo personal.

Estamos entre 10 y 15 años en el Sistema Académico (algunos incluso más) y no nos enseñan lo más básico sobre **cómo conseguir alcanzar nuestras metas.** De hecho, el Sistema no está diseñado para eso, sino para matar nuestra creatividad y nuestra confianza en nosotros mismos.



Hemos llegado ya a miles de personas, pero queremos llegar a miles más. Hay mucho trabajo por hacer. No solo para **que cada persona consiga el negocio y las metas que desea.** Sino para **que cada persona viva su vida intensa y plenamente.**

¿Nos ayudas a conseguirlo?

Oficinas Centrales Level UP

Avda Juan Sanchís Candela 28.
03015 Alicante.
www.levelupdesarrollo.com
TLF: 966 17 02 43 – 616 611 976
info@levelupdesarrollo.com

Síguenos en:

