



DYNAMICS 365 BUSINESS CENTRAL

El ERP de Microsoft para pymes

Dynamics 365 Business Central es un ERP todo en uno que integra finanzas, fabricación, ventas, envíos, proyectos y servicio al cliente. Con una amplia gama de funcionalidades, ofrece una productividad excepcional al contar con integraciones nativas de alto valor como **Office 365** y **Power BI**, así como una conexión fluida con otras aplicaciones de **Dynamics 365**.

Y es que, el ERP de Microsoft cuenta con una alta capacidad de integración y una conexión fluida con la potente plataforma **Power Platform**, que engloba tanto Power Apps como Power Automate. Además, las empresas disponen de **AppSource**, la tienda de aplicaciones de Microsoft, para facilitar una **personalización avanzada** del software de gestión.

Asimismo, Business Central cuenta con **inteligencia artificial** (IA) integrada, lo que agrega un componente adicional de innovación y eficacia a su conjunto de características.

¡Descubre el futuro de la gestión empresarial!

¿Qué es?



¿Por qué Business Central es el ERP que necesitas?

MEJORA EL RENDIMIENTO

Acelera el cierre financiero, mejora las predicciones y obtén métricas e informes en tiempo real, mientras impulsas el cumplimiento en todas tus filiales.

IMPULSA LAS VENTAS Y EL SERVICIO

Toma decisiones más rápidas gracias a los paneles integrados en Microsoft 365 y Microsoft Teams.

ASEGURA EL ÉXITO DEL PROYECTO

Controla tus proyectos con herramientas de planificación, aprovisionamiento, gestión de costes, facturación, contabilidad y análisis.

OPTIMIZA LA CADENA DE SUMINISTRO

Cumple plazos y ajusta modelos de negocio con visibilidad total de compras, fabricación, inventario y almacenes.

ACELERA LAS VENTAS

Gestiona todo el proceso de ventas desde Outlook y mejora tus resultados gracias a las operaciones de servicio conectadas.

CAMBIA A LA NUBE MÁS RÁPIDO

Haz crecer tu negocio con una implantación flexible, fiable y segura. Disponible en más de 130 países.



Principales beneficios



Solución flexible, escalable y completa



Datos y procesos unificados e inteligentes



Implantación, integración y valorización más rápida



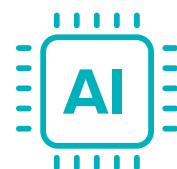
Gestión de procesos de negocio desde Outlook



Seguridad en la Nube de Microsoft



Visión global de las áreas claves de tu empresa



ERP con inteligencia artificial integrada



Solución de uno de los líderes del mercado



Puntos clave

01 Solución de gestión empresarial conectada

Migra a la nube con total confianza y experimenta la rapidez, el rendimiento y el know-how operativo necesarios para gestionar con éxito tu proyecto empresarial.

02 Ofrece una alta flexibilidad operativa

Aprovecha una solución adaptable y escalable que puede ser implantada en entornos cloud y locales. Además, ofrece compatibilidad con una variedad de dispositivos y accesibilidad desde cualquier lugar.

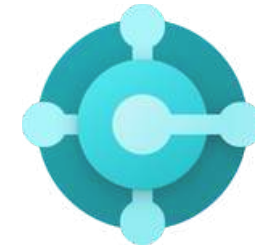
03 Proporciona un rendimiento óptimo

Optimiza la velocidad de generación de informes y los procesos de cierre financiero. Aumenta, también, la productividad gracias a la integración con Microsoft 365.

04 Aporta conocimientos prácticos para el negocio

Realiza pronósticos de ventas utilizando información histórica, observa datos en tiempo real y accede a recursos integrados de inteligencia empresarial.





Impacto Económico de Business Central según Forrester

162 %

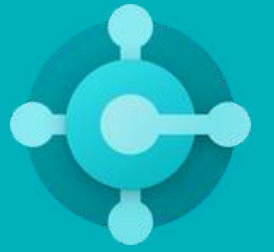
ROI con Business Central durante un periodo de tres años

<1 año

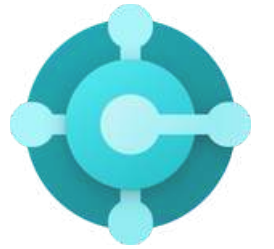
Para amortización

10 %

Ahorro de contratación en finanzas y operaciones

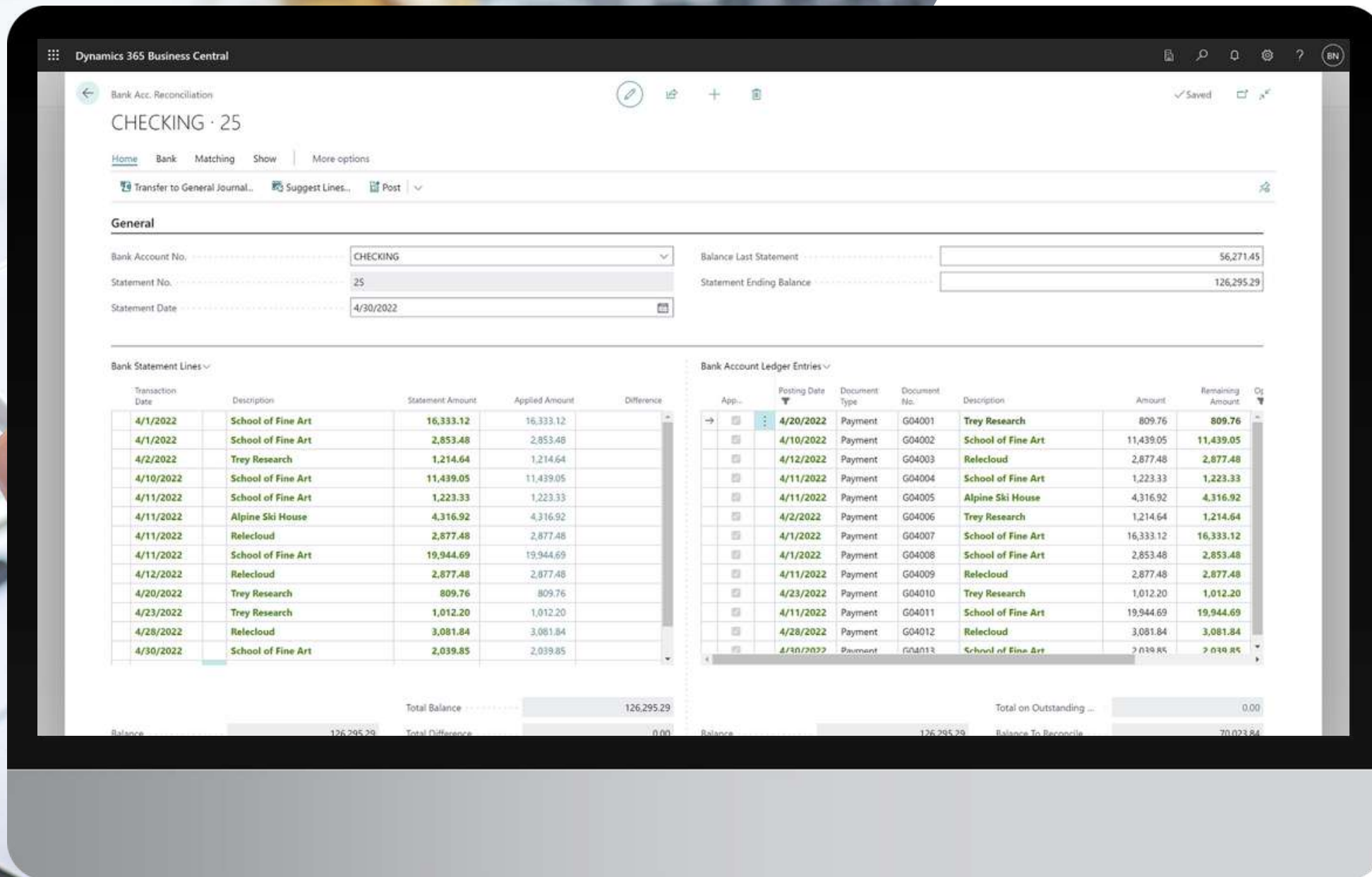


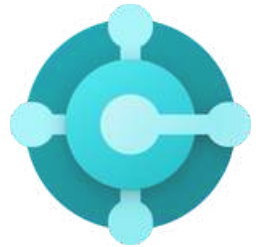
¿Qué funcionalidades tiene?



Gestión financiera

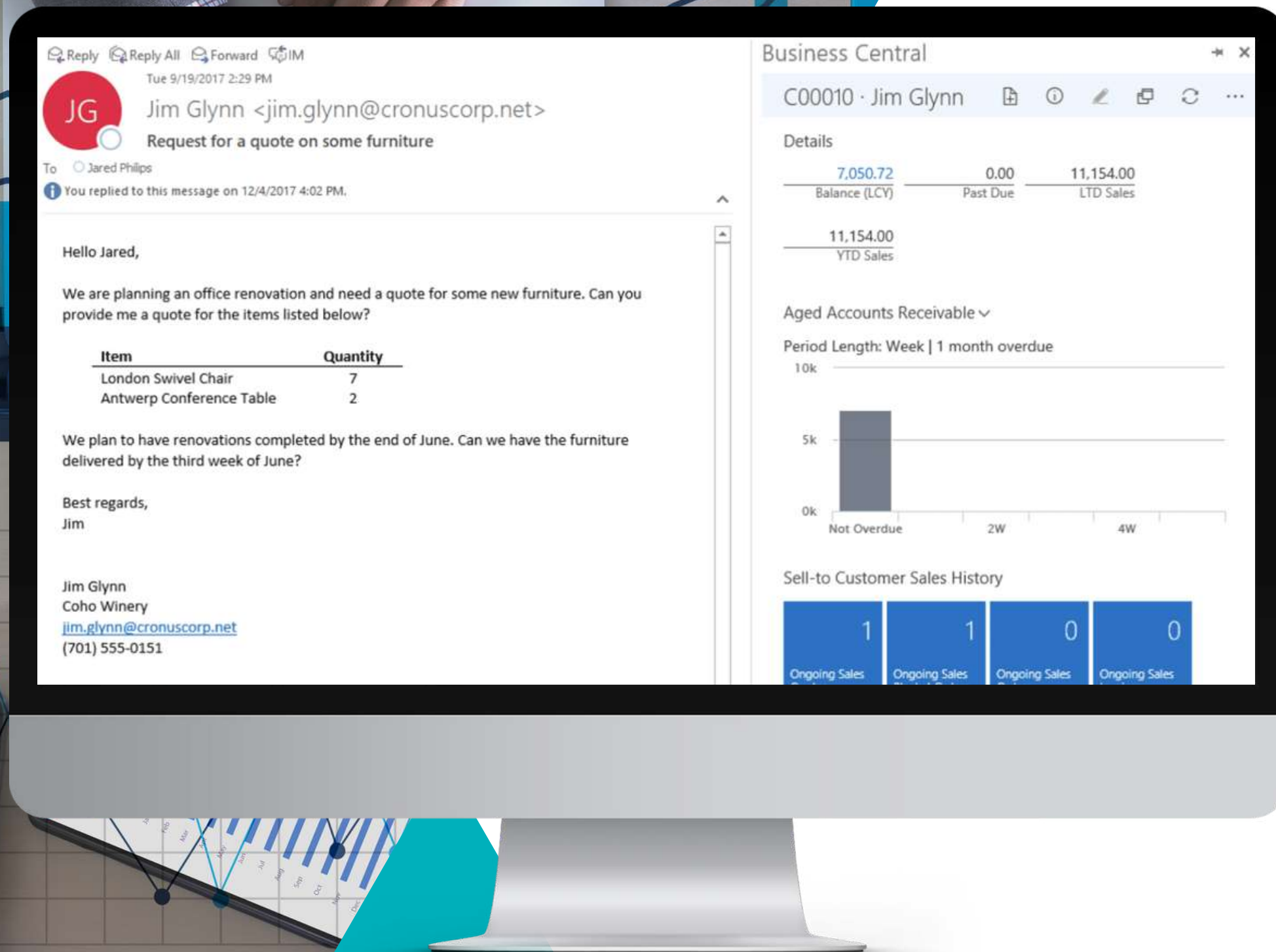
- Gestión de cobros y pagos
- Conciliación bancaria
- Configuración de diferentes dimensiones en transacciones
- Administración de activos fijos
- Pagos electrónicos y adeudos directos
- Cierre financiero y generación de informes
- Seguimiento del progreso del negocio
- Emisión de cheques
- Integración con Power BI para compartir y analizar datos
- Configuración de plantillas de aplazamiento
- Automatización de aplazamiento de ingresos y gastos
- Realización de transacciones en múltiples divisas

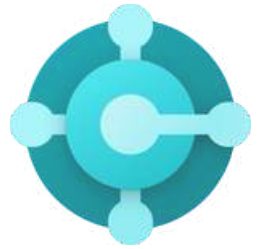




Gestión de ventas

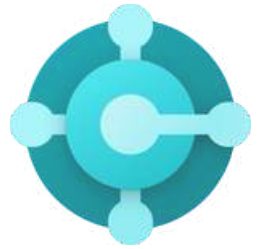
- Generación de cotizaciones
- Cálculo automático de descuentos en facturas
- Gestión de contactos
- Facturación de ventas
- Gestión de presupuestos, pedidos abiertos y procesos de pedidos
- Integración con Microsoft Outlook
- Seguimiento de acuerdos del cliente
- Creación de estructura de precios y descuentos para clientes o grupos de clientes
- Organización de campañas basadas en segmentos definidos
- Registro de interacciones
- Integración con Microsoft Dynamics 365 Sales para conseguir una mayor eficiencia en ventas
- Sincronización de inventario y pedidos





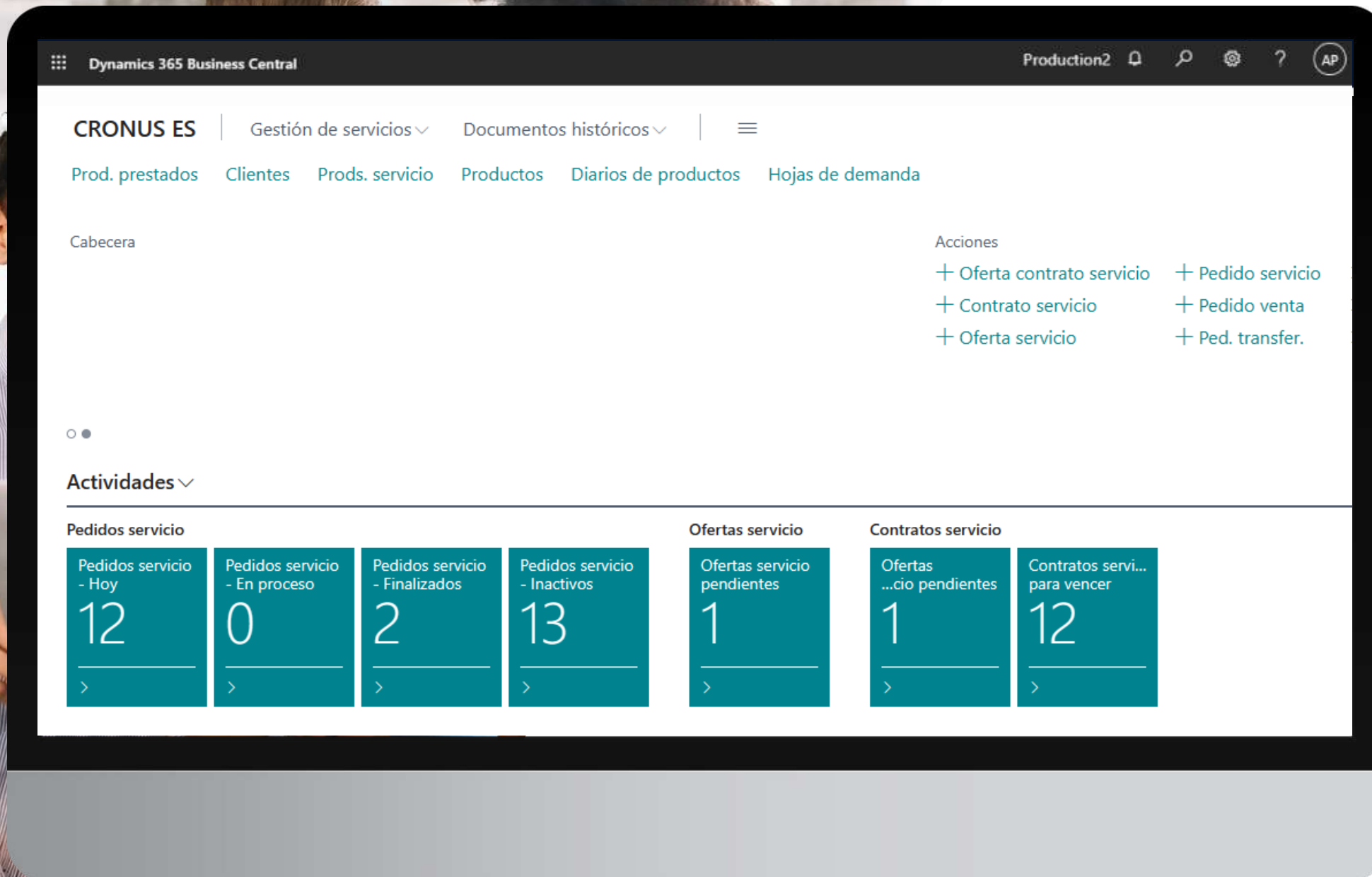
Gestión de proyectos

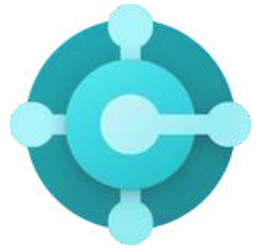
- Planificación de recursos
- Gestión de presupuestos
- Costes de trabajos y procesos
- Estado, rentabilidad y métricas de los proyectos en tiempo real
- Seguimientos individuales
- Creación de planes para trabajos con múltiples tareas y agrupaciones
- Acceso a páginas de trabajos para ver tareas, asignar propiedad de trabajos y obtener visibilidad de costes y facturación
- Registro de tiempo empleado
- Autorización del gerente mediante la Hoja de horas



Gestión de servicios

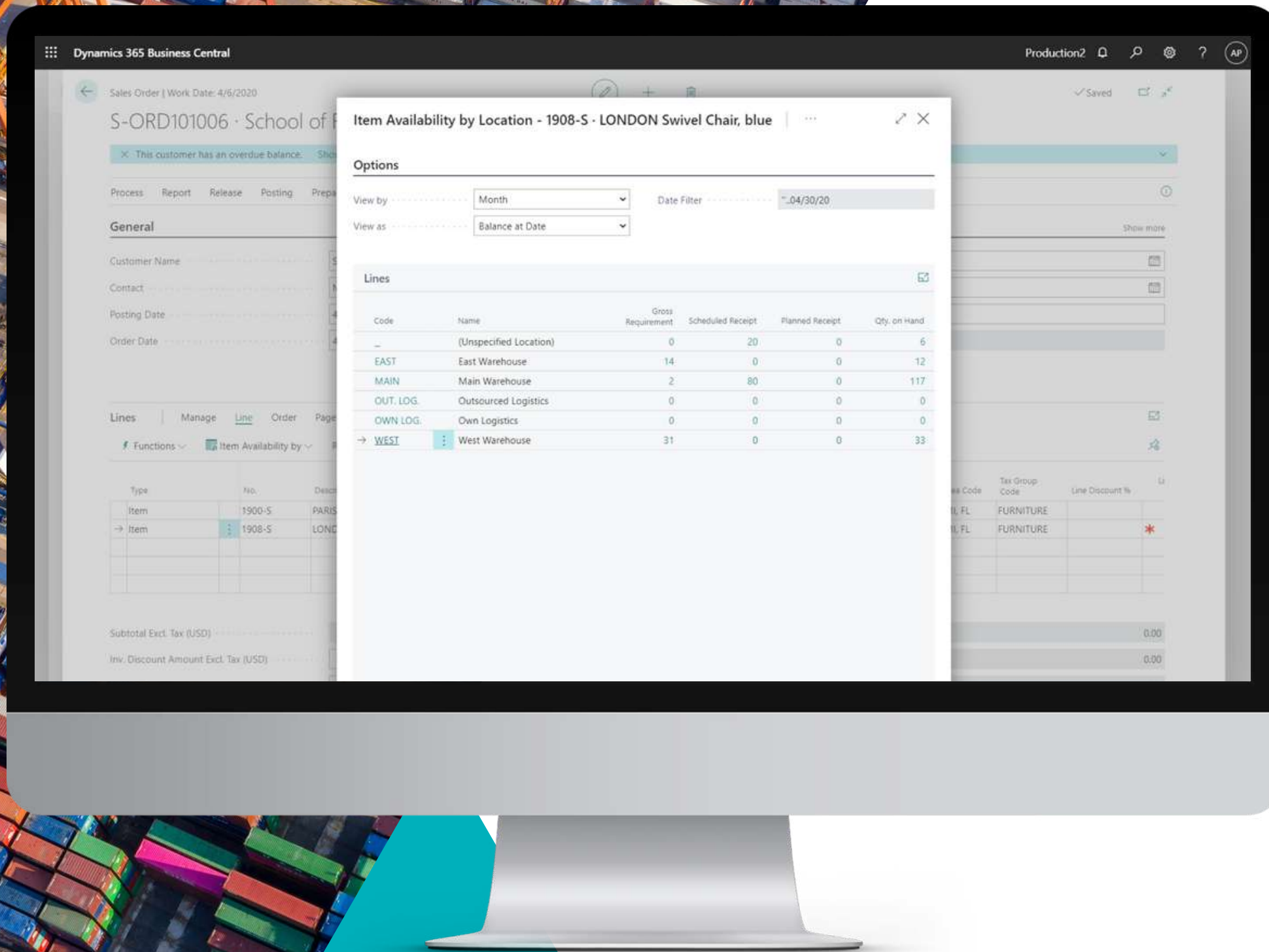
- Planificación de órdenes de trabajo
- Gestión de órdenes de servicio, que incluye registro de problemas postventa y préstamos de equipos
- Priorización de tareas de servicio
- Registro y seguimiento de elementos de servicio, con información contractual
- Asignación de personal a órdenes de trabajo
- Filtros basados en disponibilidad, habilidades y stock de artículos
- Definición de estructuras de cálculo de precios
- Asignación de precios fijos, mínimos o máximos a grupos de precios
- Estadísticas sobre rentabilidad

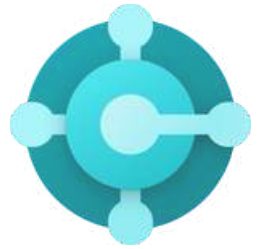




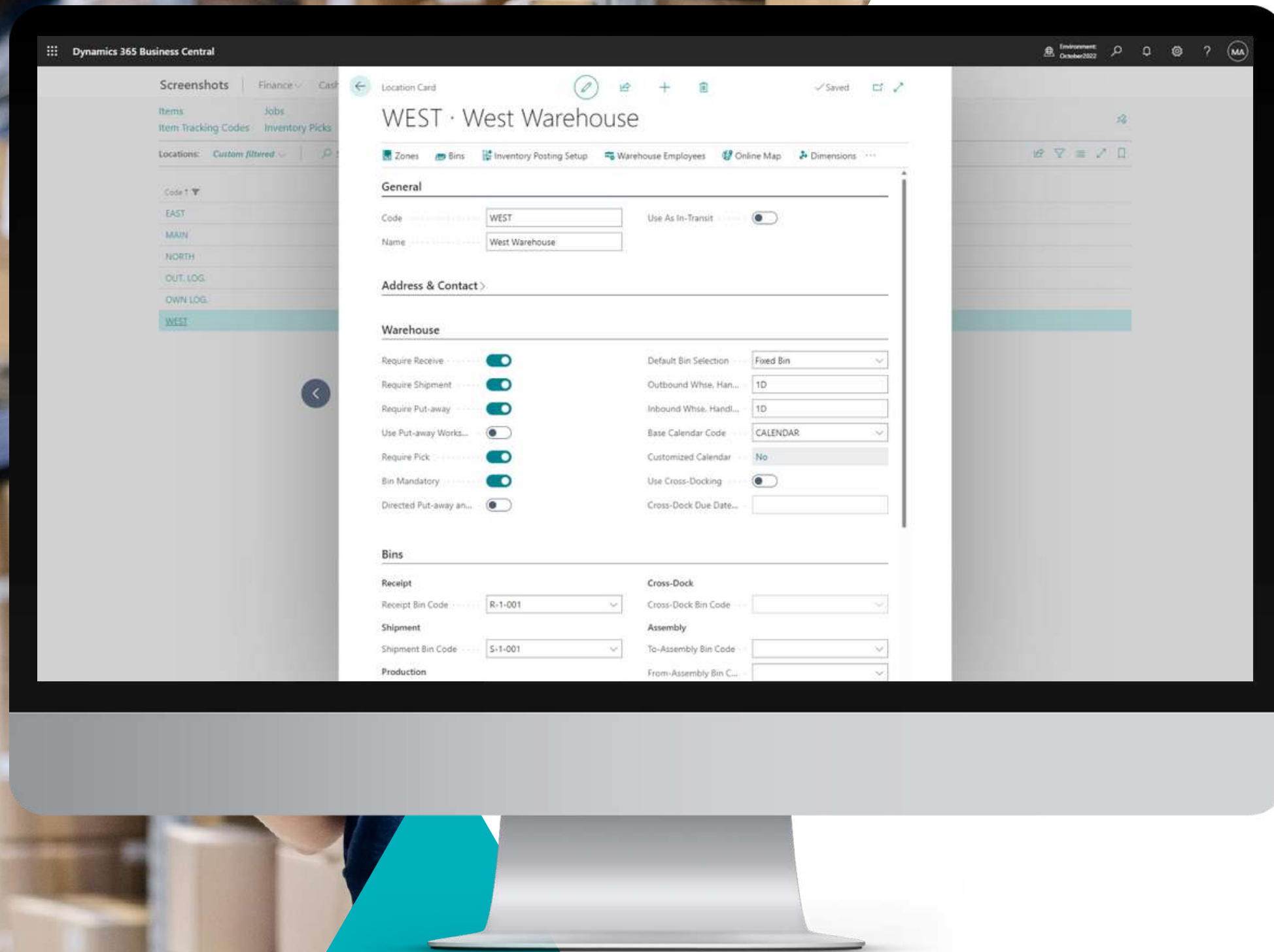
Gestión de cadena de suministro

- Control de inventarios
- Envío y distribución
- Devoluciones y cancelaciones
- Gestión de proveedores
- Gobernanza de procesos y aprobaciones
- Gestión de la previsión de la demanda
- Categorización de artículos
- Seguimiento de artículos
- Configuración de agentes de transporte
- Identificación de referencias de artículos
- Presupuestos de artículos
- Recuentos regulares para verificar y mantener la precisión del inventario

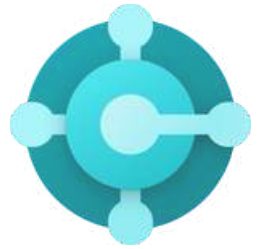




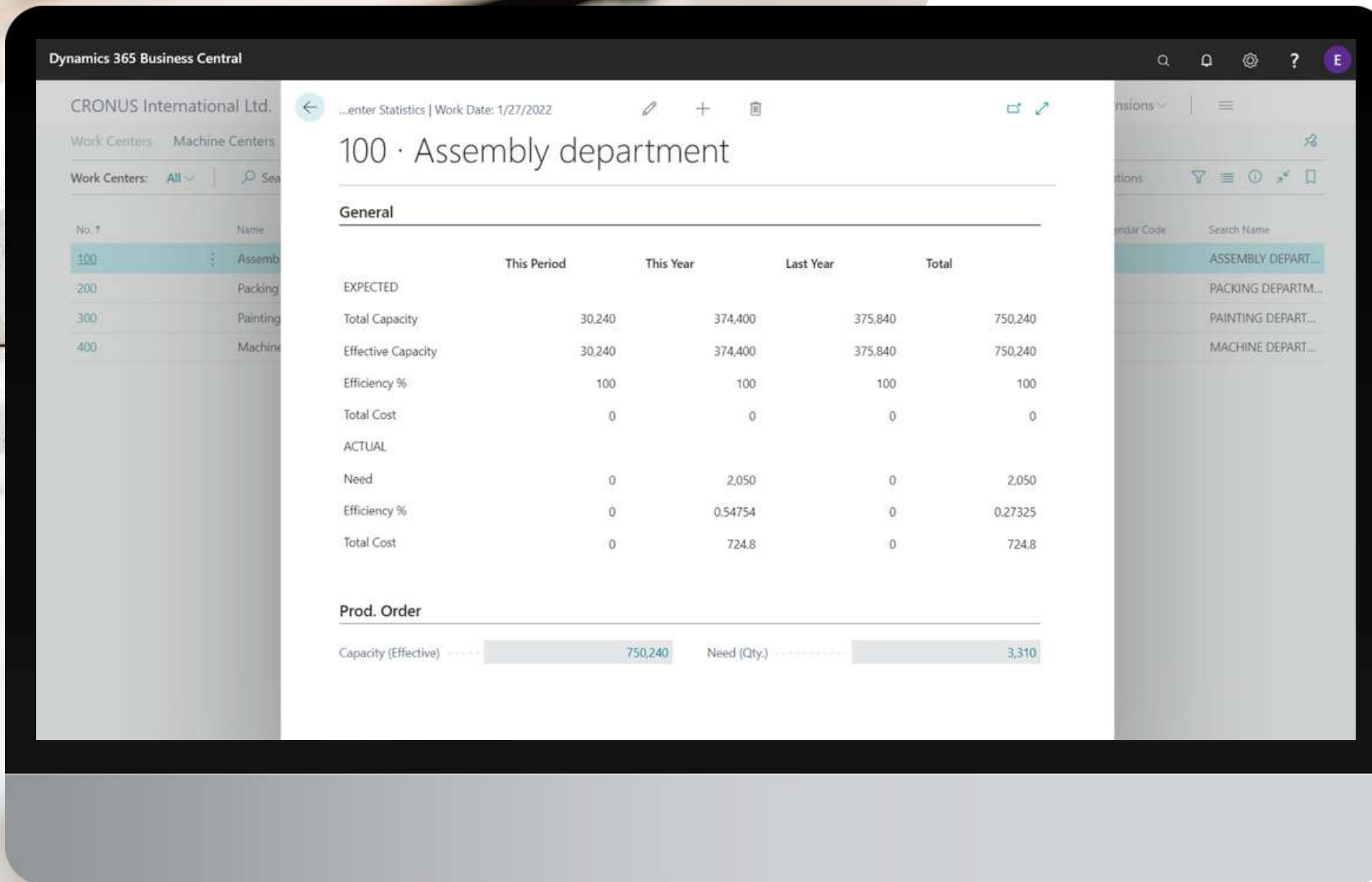
Gestión de almacén



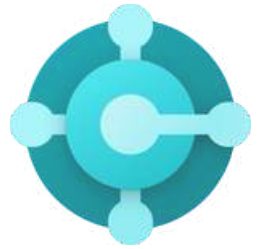
- Control de previsiones
- Ubicación de artículos según tipo, tamaño y capacidad del emplazamiento
- Configuración de ubicaciones
- Creación de listas de picking a partir de pedidos de venta y tareas de almacenamiento a partir de pedidos de compra
- Gestión de recepciones y envíos de almacén en un entorno multipedido
- Uso de cross-docking
- Configuración de procesos de almacén según necesidades



Gestión de producción

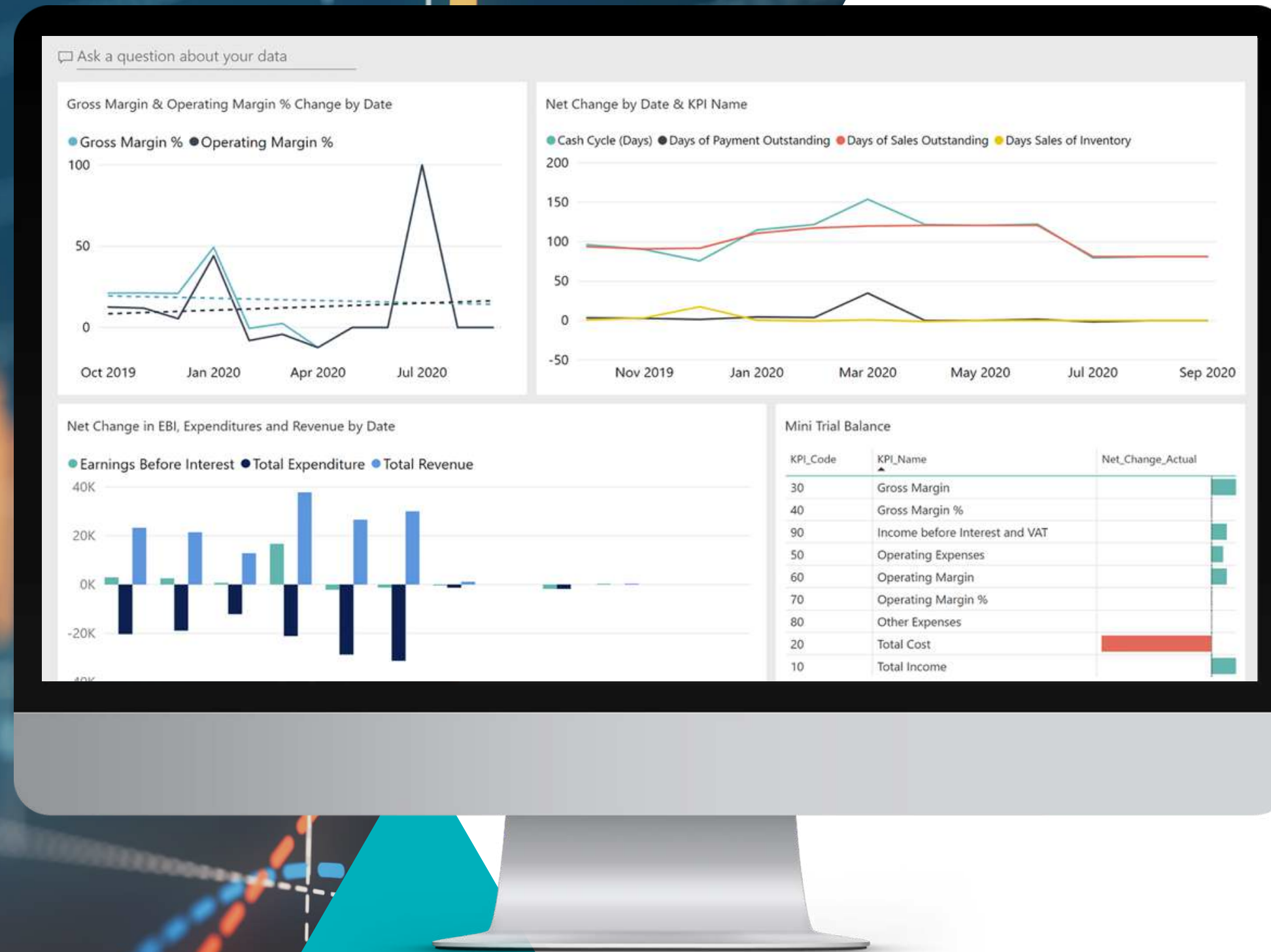


- Planificación de producción eficiente
- Gestión de la capacidad de producción
- Creación de listas de materiales detalladas
- Gestión directa desde la oferta y el pedido de ventas en el proceso de ensamblaje
- Gestión de desviaciones y rechazos
- Registro y seguimiento de resultados y consumo en la producción
- Seguimiento de versiones y componentes válidos en momentos específicos y lotes de producción



Informes y análisis

- Conocimiento del cliente
- Informes individuales
- Cuadros de mando interactivos
- Análisis de los datos reales del libro mayor y los presupuestos
- Realización de análisis en escenarios definidos por el usuario.
- Integración con Power BI
- Inteligencia integrada





Integraciones con Business Central

Integra tu sistema ERP Microsoft Business Central con diversas aplicaciones para lograr una conexión fluida de los datos de tu empresa y aprovechar al máximo su potencial.

- Dynamics 365 Sales
- Office 365
- E-commerce B2B
- Teams
- Power BI
- Power Apps
- Power Automate



Integración con Power Platform

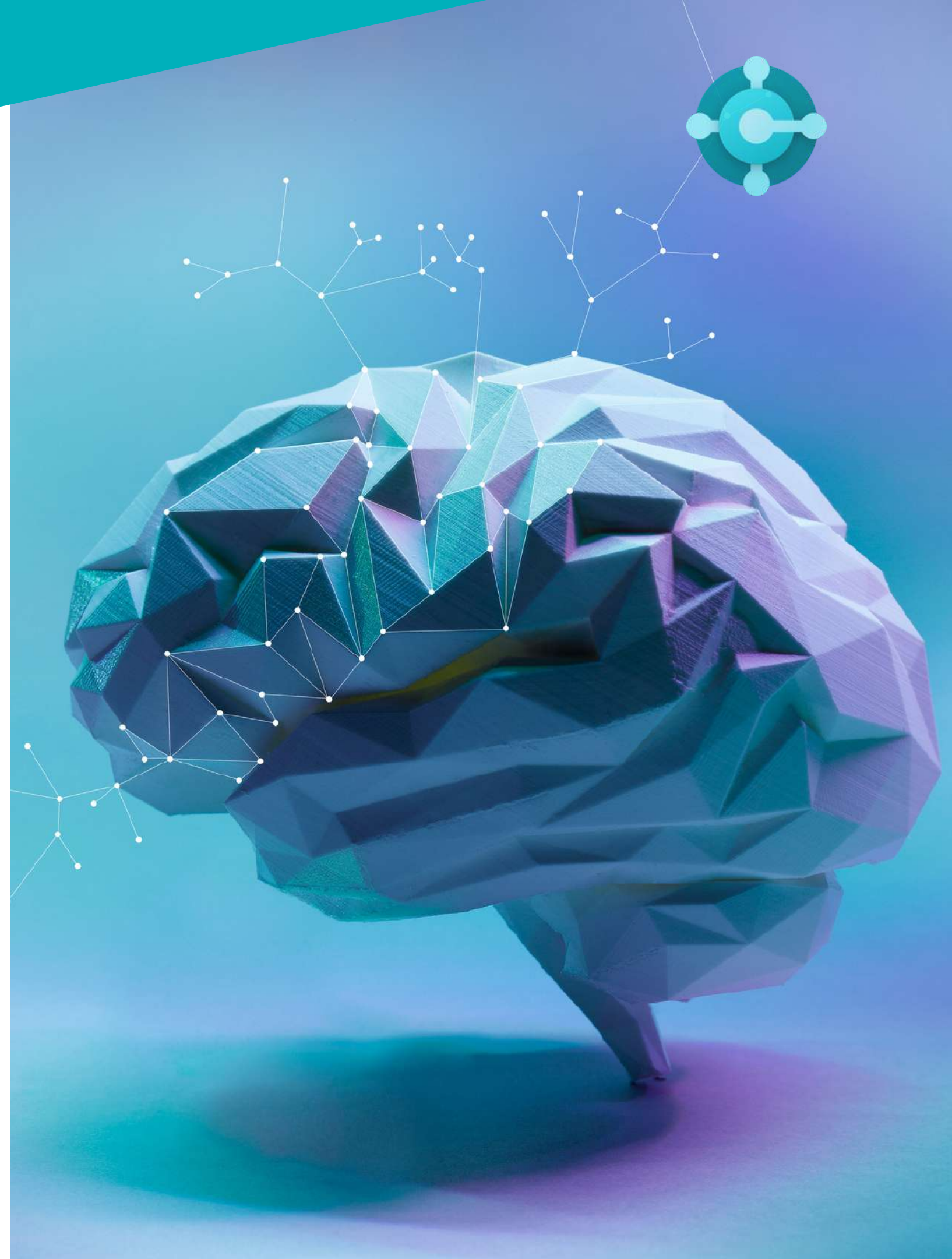
- Integración eficiente de Power Automate para notificar cambios en Dataverse
- Personalización y diseño flexibles de acciones en el cliente web de Power Automate
- Power Apps y Power Automate permiten trabajar con documentos adjuntos

Copilot en Business Central

Microsoft introduce Copilot, su última IA, en Business Central. ¿Qué ofrece esta IA al ERP de Microsoft?

Las descripciones de productos en e-commerce son clave para aumentar ventas y destacar entre la competencia. Copilot, en Business Central, agiliza este proceso al generar descripciones atractivas y sugerencias basadas en atributos de productos, reduciendo el tiempo de comercialización.

Si quieres más información de las funcionalidades de Copilot en Business Central, no dudes en contactarnos.



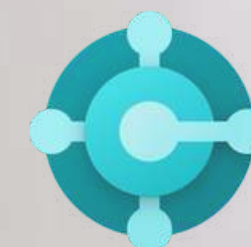
CASO DE ÉXITO BABÉ

“Dynamics 365 Business Central nos ha permitido y nos permite ser mucho más eficientes en nuestros procesos. Hemos ganado en integraciones, en un mejor entorno para el usuario y en una mayor conectividad a todos los niveles”



Cristina Bordils, CEO de Laboratorios
BABÉ

 **¡Descubre más!**



CASO DE ÉXITO ITERCON

“ El principal beneficio de la actualización de NAV a Business Central ha sido el tiempo. Hemos recortado plazos en el proceso de cierre mensual en aproximadamente 5 días y lo que antes invertíamos en elaborar información, ahora lo empleamos en analizarla ”



Cristina Moreno, controller técnico en Itercon

▶ [¡Descubre más!](#)



CASO DE ÉXITO TRANSTEL

*“ Gracias al ERP de Microsoft
hemos reducido el tiempo de
cierre mensual en 20 días,
hemos implementado un control
presupuestario y obtenido
informes en tiempo real ”*



Matías Olmos, director Financiero en
Transtel

 **¡Descubre más!**



CASO DE ÉXITO ALFA DYSER

“Con el almacén avanzado de Business Central hemos incrementado la productividad en un 30-40% y los procesos de realización de pedidos se han revisado con una reducción de errores de un 20-30%”



Oriol Urgell, responsable del proyecto en Alfa Dyser

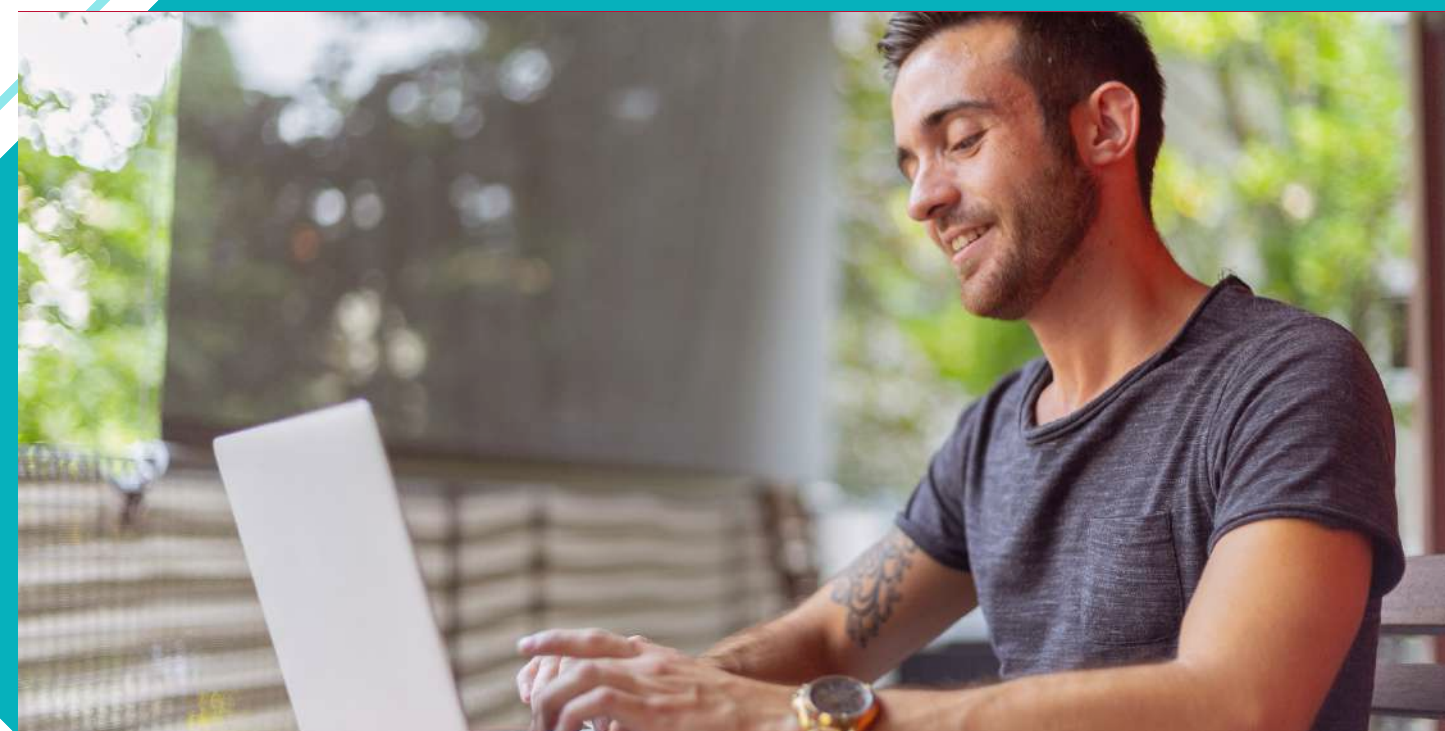
▶ [¡Descubre más!](#)



¿Por qué implantar Dynamics 365 Business Central con Aitana?

En Aitana, potenciamos el éxito de nuestros clientes a través de soluciones y servicios tecnológicos estratégicos. Como líderes del mercado, brindamos un valor excepcional y establecemos relaciones de confianza a largo plazo.

La implantación de Business Central aporta una ventaja estratégica al optimizar procesos, centralizar datos, mejorar la colaboración entre equipos y proporcionar una mayor capacidad de adaptación al cambio y toma de decisiones. ¡Es el momento de transformar tu empresa!





La transformación empieza ahora con Aitana

Contacta con nosotros

www.aitana.es | mkt@aitana.es | 902 509 222



GRUPO AITANA

CONSULTORÍA TECNOLÓGICA GLOBAL

40

AÑOS DE
EXPERIENCIA

09

DELEGACIONES
EN ESPAÑA

300

EMPLEADOS

2400

CLIENTES





MÁS QUE
UN SOCIO
TECNOLÓGICO

Somos
compañeros
de viaje

